

“METALFER STEEL MILL” Д.О.О СРЕМСКА МИТРОВИЦА
Генерални директор Бранко Зечевић

Једини произвођач ребрасте арматуре и глатке жице у Србији

Компанија “Metalfer Steel Mill” д.о.о. је пре две и по године ушла у велику инвестицију – изградњу ваљаонице за производњу ребрасте арматуре у шипкама и жице у катуру. Инвестиција је у завршној фази и ускоро ће ваљаоница бити пуштена у рад. Почетак пробне производње планира се за март ове године и повод је за разговор са генералним директором “Metalfer Steel Mill” **Бранком Зечевићем**.

Колики је капацитет ваше ваљаонице, а колики удео у тржишту Србије?

– У току 2008. године планирамо да произведемо ребрасту арматуру у шипкама у количини до 15.000 тона месечно, а крајем године очекујемо почетак производње жице у катуру. Производићемо све димензије и све квалитете који су потребни српском тржишту. Наша производња требало би да замени увоз и задовољи око 50 посто потреба тржишта Србије. Самим тим, биће знатно поправљен спољнотрговински дефицит који Србија има. Тренутно, по статистичким подацима, увоз челика у Србији је на трећем месту – након нафтних деривата и гаса. Са те стране доста је битно да се појављује први домаћи произвођач ових производа.

Који су били разлози за одлуку о покретању производње?

– Основни разлог да се одредимо за ову производњу је био тај што смо знали да на овом тржишту не постоји домаћи произвођач, а потребе Србије за овим производима стално расту. У последњих неколико година, раст потрошње ребрасте арматуре и жице је био око 25 посто на го-



„Пре него што смо се одредили за ову производњу, бавили смо се увозом и трговином... Знали смо да у Србији нема произвођача и ми смо, уместо увоза, кренули у изградњу ваљаонице”, каже генерални директор Бранко Зечевић

дишњем нивоу. То је неки раст који се реално може очекивати још неколико година док Србија не достигне потрошњу челика по глави становника која је слична земљама у окружењу, односно у земљама Европске уније.

Пре него што смо се одредили за ову производњу, бавили смо се увозом и трговином. Значи, познавали смо и развијали тржиште ових производа. Знали смо да у Србији нема произвођача и ми смо, уместо увоза, кренули у изградњу ваљаонице. Значи, кренули смо у производњу при-

премљени, пре свега да правимо квалитетне производе за тржиште које смо већ развили.

За Србију је “Metalfer Steel Mill” важан јер супституише увоз, а за локалну заједницу ова фирма има огроман значај јер запошљава људе. Колико је нових радних места отворено захваљујући новој инвестицији?

– Већ имамо око 100 запослених, а до краја године ћемо запослити још око 50 радника. Следећих година ће се интензивно наставити развој ове ваљаонице и повећање њених капацитета, чиме ће се и број запослених стално повећавати. Сремска Митровица је некада била јак индустријски центар, што значи да овде има доста квалифи-

ДОБРА САРАДЊА СА ЛОКАЛНОМ САМОУПРАВОМ

У компанији “Metalfer Steel Mill” истичу да су веома задовољни сарадњом са локалном самоуправом у Сремској Митровици. Од самог почетка имали су пуну подршку у смислу ефикасности процедуре за прибављање разних дозвола. Стручне службе локалне самоуправе пружиле су сву конкретну помоћ, а околност да је компанија запослила 100 радника омогућила им је низ олакшица за таксу за комунално опремање локације, затим кроз учешће у средствима за обезбеђење електричне енергије – општина је финансирала део опреме за градску трафо-станицу – и кроз друге облике сарадње.

кованих радника које смо ми уз додатне едукације оспособили за ову врсту производње. Они су већ имали добре радне навике и предзнање. Од СИЕПЕ смо добили за 100 радних места 2.000 евра по раднику.

Да ли опрема коју сте набавили за нову ваљаоницу гарантује квалитет производа и еколошку безбедност?

- За нашу ваљаоницу купили смо најсавременију опрему која даје изузетно квалитетан производ који ће бити потпуно усклађен са европским нормама. Неће моћи да се деси - као што се десило код неких произвођача - да је једна испорука добра, а друга није. Код нас је загарантована сталност доброг квалитета. Што се тиче еколошке безбедности, поносни смо што можемо рећи да наша ваљаоница користи потпуно чисту савремену технологију која буквално елиминира било какав облик загађивања околине. Сви производни системи су затвореног типа са високим степеном сигурности и пречишћавања зрака и воде.

Хоће ли, осим квалитета, и цена бити конкурентна?

- Наравно, друга важна компонента је да ћемо са ценом бити врло конкурентни, јер су наши трошкови производње нижи. Али, квалитет и цена нису једине предности - једнако важан је и рок испоруке. Данас, ако увозник наручује ове производе из Украјине, Турске или неке друге земље, мора своју наруџбу да пошаље најмање два месеца пре него што ће испорука стићи у Србију. У том периоду штошта може да се промени на тржишту - цена, захтеви тржишта и слично, тако да једна цена и спецификација која је наручена, у моменту када стигне у Србију, можда више није актуелна. Овакав ризик је елиминисан код наших купаца, јер ми ћемо моћи у року од неколико дана да реагујемо и да задовољимо потребе тржишта. Све су то предности за наше купце.

Да ли је отварање ваљаонице најважнији план за ову, 2008. годину?

- Наши планови се не завршавају са почетком рада ваљаонице. Настављамо даље, правимо топоницу, где ћемо прерадом старог жељеза да добијамо полусировину за ваљаоницу. То је још троструко већа инвестиција која подразумева и ново запошљавање радника. ■

Зоран Лојовић, директор фирме „Металфер” д.о.о., Београд



Пут од произвођача до крајњег купца треба да буде што краћи. Наш циљ је да радимо са сталним купцима са којима ћемо имати дугорочније уговоре и стандардне месечне испоруке - каже Зоран Лојовић, и објашњава због чега је за локацију изабрана Сремска Митровица

У фирми “Metalfer Steel Mill” у Сремској Митровици је производња, а у фирми “Металфер” Београд - трговина. Наиме, ова компанија је пословање у Србији почела у јуну 2002. године, када је основана трговачка фирма у Београду за увоз роба црне металургије и велетрговину. Зоран Лојовић, директор “Металфера” каже да се највише увозила арматура и жица, и да је то био разлог што је покренута производња ове робе која ће сада бити у производном програму компаније.

- У последњих пет година ми смо формирали разгранату продајну мрежу. Имамо све велике купце и доста малих - сарађујемо са око триста фирми са којима смо радили и са којима имамо развијене добре пословне односе. Радећи међународну трговину, видели смо да време трговине и код нас и у свету полако пролази и да је будућност у производњи. Пут од произвођача до крајњег купца треба да буде што краћи. Наш циљ је да радимо са сталним купцима са којима ћемо имати дугорочније уговоре и стандардне месечне испоруке - каже Зоран Лојовић, и објашњава због чега

је за локацију изабрана Сремска Митровица:

- Скоро годину дана смо тражили најпогоднију локацију за изградњу ваљаонице. Локација у Сремској Митровици задовољила је све услове који одговарају, а то је да је речна лука удаљена свега 700 метара, да је исто толико удаљен аутопут, железница је удаљена 500 метара. Такође, на нашој локацији су били предуслови за обезбеђење потребног гаса и струје, што је веома важно јер наша пећ ради на гас, а за производњу нам је потребно 15 MW електричне енергије. Имамо на располагању све врсте саобраћајница, можемо да испоручујемо робу и у суседне државе - Хрватску, Босну и Херцеговину и Мађарску, и то камионима, железницом и баржама, што је јако важно. Није без значаја ни близина Београда и Новог Сада. ■

